



NETZWERK

Wir haben Ihnen viel zu bieten!

Möchten Sie neue Märkte erschließen gemeinsam mit Ihren Kunden? Dann sind Sie bei dem Hersteller Huawei und unserem ALSO-Huawei-Team absolut richtig.

Starten Sie gemeinsam mit uns in das Huawei Enterprise Geschäft und profitieren Sie von unserer Expertise. Auch wenn Huawei bis jetzt noch gar nicht bei Ihnen im Fokus stand – wir unterstützen Sie dabei erfolgreich zu werden und sorgen dafür, dass Sie in die Rolle des Huawei-Resellers hineinwachsen.

Wir stehen von Anfang an - von der Partnerregistrierung über die Produktauswahl und das erste Angebot bis hin zum Verkaufsabschluss – an Ihrer Seite!

Wir als erfahrene Spezialisten im Huawei-Geschäft bieten Ihnen neben Verkaufsabwicklung noch weit mehr – nämlich das was uns auszeichnet und hervorhebt. Leistungen und Services, die das Arbeiten mit Huawei für Sie einfacher machen:

- DEMO-Leihstellungen
- Verkaufsberatung
- Konfigurationshilfe
- Webinare
- Proof of Concept
- Deal-Registrierungen
- Top Pricing
- Projektbegleitung
- Vermittlung an Huawei Projektbegleiter
- Komplettes Onboarding → wir führen sie durch die Huawei-Welt
- Finanzierung
- Zwischenlagerung
- Versand auch direkt zum Endkunden

Dies sind nur Ausschnitte des Leistungsspektrums, das wir Ihnen bieten.

Sprechen Sie uns an – oder auch gerne per **Mail** oder Microsoft Teams.

ZUM TEAM





Hier unser Huawei Team bei der ALSO, das keine Herausforderung scheut:

Stephan Krücken
DER NETZWERKER

Stephan ist das direkte Bindeglied zwischen ALSO und Huawei. Er kennt alle Zahlen, Daten und Fakten und zeigt bei Webinaren und Schulungen, was das Huawei-Universum alles zu bieten hat.

Benedikt Erdmann
DER PROZESSOR

Benedikt sorgt dafür, dass zwei Konzerne die selbe Sprache sprechen. Er steuert die Huawei-Prozesse bei ALSO und pflegt damit die Basis der guten Zusammenarbeit.

Michael Münster
DER TRENDSKOUT

Michael weiß, was gefragt ist. Der Business Developer ist gut vernetzt und hat die Branchenentwicklungen fest im Blick. Seine Hinweise und Prognosen bringen das Team und auch Partner nach vorn.

Eric Schmidt
DER TECHNIKER

Eric hat als Technical Consultant im Team den Hut auf, wenn es um Proof of Concept oder Zertifizierungen geht. Er verwaltet außerdem den Huawei Demo-Pool und versorgt Partner mit entsprechenden Geräten und Lösungen.

Jörg Jokubeit
DER KUNDENKENNER

Jörg kennt die Bedürfnisse der Partner bis ins Detail. Er ist der Mann für Preisfragen, Angebote oder Verfügbarkeiten und hilft Kunden beim Aus- und Aufbau ihrer Huawei-Partnerschaft.