

NETGEAR®

Schalten Sie einen Gang höher

NETGEAR® Solution-
Partner-Programm.





Smart, leistungsstark und einfach

Zunehmende Datenmengen, Geräte- und Netzwerkanforderungen erfordern bei Ihren Kunden smarte IT, um im Markt mithalten zu können. NETGEAR® bietet zuverlässige, kosteneffizient und unkomplizierte Infrastrukturlösungen für kleine und mittlere Unternehmen. Unsere Switching-, Storage- und Wireless-Lösungen sind einfach in der Handhabung und flexibel skalierbar, ohne zusätzliche Management-Kosten oder Hardware. Mit seiner Expertise und den auf die Bedürfnisse Ihrer Kunden abgestimmten Lösungen, ist NETGEAR die perfekte Wahl für IT-Netzwerk-Lösungen im KMU-Bereich.

NETGEAR Solution-Partner-Programm. Starten Sie durch!

Als erfolgreicher Solution Partner haben Sie NETGEAR stets an Ihrer Seite. Nutzen Sie unsere Erfahrungen und Ressourcen für Vertrieb und Marketing. Wir unterstützen Sie dabei, mehr und erfolgreiches Lösungsgeschäft zu generieren, vor allem dort, wo Beratung und Kompetenz gefragt sind.

Kosteneffizient, zuverlässig und einfach – von A bis Z

Unternehmen wachsen und das Datenvolumen wächst ebenso wie die Bandbreitenanforderungen. Ihre Kunden benötigen ein flexibles, skalierbares und zuverlässiges Netzwerk. Geben Sie Ihren Kunden Kontrolle und Funktionalität auf Enterprise-Niveau zu bezahlbaren Preisen. Mit KMU-Komplettlösungen und der Expertise von NETGEAR können Sie jede Anforderung an IT-Netzwerke bedienen – von Wireless bis PoE, Speicherkapazitäten und mehr.

Umfangreiche Unterstützung

Wir geben unser Bestes, um Sie als Solution Partner zu unterstützen. Engagierte Account Manager und Pre-Sales-Ingenieure bieten Ihnen ihre Erfahrung und Expertise, um Ihnen zu helfen, lösungsorientiertes Geschäft zu generieren. Sie können ausgewählte Produkte anbieten mit technischem 24/7 Support und Lifetime Hardware-Garantie, technisches Know-How erwerben durch unsere Webinare und Schulungen bzw. an Ihre Kunden weitergeben durch Ihre eigenen Veranstaltungen in unserem NETGEAR Solution Center München. Alles in Allem: ein Programm, das konzipiert wurde, um Vertrauen und Kundenbindung aufzubauen.

Vertikales Potenzial

NETGEAR bietet spezialisierte Lösungen für ausgewählte Branchen, einschließlich Bildung, Gastgewerbe, Gesundheitswesen und öffentliche Einrichtungen. Nutzen Sie das Potenzial der vertikalen Märkte, indem Sie maßgeschneiderte Lösungen liefern können. Profilieren Sie sich als Experte und profitieren Sie vom Folgegeschäft – dank ihres guten Rufs als Branchenexperte.

Möchten Sie die nächste Stufe zünden?

Gemeinsam Ziele setzen und den Weg gestalten. Das Programm wird Sie dabei unterstützen, den Partnerstatus im NETGEAR Solution-Partner-Programm zu erreichen, der zu Ihrer Organisation am besten passt.

Partnerstatus:

- NETGEAR Solution Partner Basic (NSP Basic)
- NETGEAR Solution Partner Platinum (NSP Platinum)
- NETGEAR Solution Partner Platinum Plus (NSP Platinum+)x

Weltweit nutzen Millionen von Unternehmen die zuverlässigen, sicheren und kosteneffizienten Netzwerk-, Storage- und Wireless-Produkte von NETGEAR – seit 1996.

Ihre zentrale Ressource

Das Solution Partner Portal ist Ihre Informationsquelle für alles rund um NETGEAR. Unser darin enthaltenes Trainingsportal ermöglicht den Zugang zu Online-Trainings, Webinaren und Partnerevents. Das Solution Partner Portal bietet außerdem direkten Zugang zum RMA-Tool, Vertriebs- und Marketingunterstützung, vom einzelnen Produktdatenblatt bis hin zu umfassenden Präsentationen und Verkaufshilfen. Wir unterstützen Sie gern und geben Ihnen die Werkzeuge an die Hand, die Ihnen helfen, erfolgreich zu sein.

Unser Beitrag. Ihr Erfolg.

Das Solution Partner Portal ist Ihr One-Stop-Shop für Projektregistrierungen, NETGEAR Aktionsangebote, Sonderpromotions und Programme. Als NETGEAR Partner können Sie auch auf Marketingunterstützung zählen, einschließlich Werbekostenzuschüssen für Ihre eigenen Leadgenerierungskampagnen. Wir erleichtern es Ihnen, Ihre Verkaufsziele zu erreichen – und sogar zu übertreffen.

Wir ziehen an einem Strang.

Um sicherzustellen, dass wir die richtigen Partner unterstützen, erwarten wir von unseren NETGEAR Solution Partnern bestimmte Mindestanforderungen. Zum Beispiel das Erreichen definierter Umsatzziele (Platinum, Platinum Plus Partner). Teilnahme an Kursen und Schulungen, um Kunden beraten sowie NETGEAR Lösungen bei den Kunden installieren und inbetriebnehmen zu können. Welche weiteren Anforderungen wir von unseren Partnern je Partnerlevel erwarten, entnehmen Sie bitte der Übersicht auf dieser Seite.

Unser Bestreben ist es, dass Ihre Kunden mit NETGEAR Lösungen gute Erfahrungen machen. Unsere Partner sind hierfür ein wesentlicher Bestandteil. Smart IT mit Smarten Partnern.

Was erwarten wir von unseren NETGEAR Solution Partnern:

NETGEAR Solution Partner; Anforderungen	Basic	Platinum	Platinum Plus
Erreichen des Mindest-Umsatzziels pro Quartal	keine	10.000 \$	25.000 \$
Partner-Autorisierungen durch Kurse und Tests der Online-Akademie			
2 Kurse und Tests	•		
4 Kurse und Tests mit mindestens 1 Person		•	
4 Kurse und Tests mit mindestens 2 Personen			•
Partner-Autorisierungen durch Teilnahme an 1tägigen Solution-Partner-Trainings, mind. 1 Mal/Jahr			
mindestens 2 Personen		•	
mindestens 3 Personen			•
Partner-Autorisierungen durch Teilnahme an allen NETGEAR Webinaren pro Themenbereich			
	erwünscht	•	•
Erstellen und Umsetzen eines Businessplans (pro Quartal)			
			•
Einrichten eines NETGEAR Produkt/Lösungs-Demo-Centers zu den Themen: Switching, Wireless bzw. Storage			
zu mind. 1 der o. g. Themen		•	
zu mind. 2 der o. g. Themen			•
auf NETGEAR Lösungen geschulte Vertriebsmitarbeiter			
		•	•
auf NETGEAR Lösungen geschulte Mitarbeiter, die NETGEAR Installationen, Konfigurationen und Services umsetzen können			
		•	•
Enduser-Leadgenerierungs-Aktionen 1x pro Quartal			
			•
Erreichen von mindestens 50 % des NETGEAR Umsatzes durch Projektgeschäft			
		•	•
Darstellung des NETGEAR Partnerlogos auf der Website des Solution Partners			
	•	•	•

Unterstützung auf jeder Ebene

NETGEAR Solution Partner; Vorteile	Basic	Platinum	Platinum Plus
Umsatzziele auf Quartalsbasis	keine	10.000 \$	25.000 \$
Allgemeine Vorteile			
bei der Distribution hinterlegte Einkaufsvorteile		•	•
Projektkonditionen	•	•	•
dedizierter Innendienstansprechpartner bei NETGEAR	•	•	•
regionale Betreuung durch Außendienstmitarbeiter bei NETGEAR		•	•
Projektregistrierungsprogramm	•	•	•
Zugang zu Aktionsangeboten und Promotions	•	•	•
Zugang zu NETGEAR Endkunden-Leads		•	•
Zugang zum Partnerportal	•	•	•
Training- und Zertifizierungsprogramme	•	•	•
individuelle Trainings		•	•
Support			
Leihstellungen und NFR-Konditionen	•	•	•
Priority Service/Support: direkter Zugriff auf NETGEAR Level 2 Support		•	•
Pre-Sales Support durch NETGEAR Systemingenieure		•	•
Vertrieb/Marketingunterstützung			
Werbekostenzuschuß (WKZ)		•	•
Marketing- und Sales-Tool-Kits	•	•	•
Endkundenvertriebsunterstützung		•	•
gemeinsame Endkunden-Workshops und -Webinare		•	•
Nutzung des NETGEAR Solution Centers München f. eigene Endkundentrainings		•	•
regelmäßige Partner-Newsletter und Partner Power Pack	•	•	•
direkter Zugang zu NETGEAR Webinaren	•	•	•
NETGEAR Partnerlogo	•	•	•
Integration in den Partnerlocator auf den lokalen Websites netgear.de/at/ch		•	•
Pre/Post Sales			
Ausschreibungsunterstützung	•	•	•
direkter Zugang zum Online-RMA-Tool	•	•	•
Produkt-Road-Map-Informationen		•	•

Am besten gleich registrieren unter powershift.netgear.de

NETGEAR, das NETGEAR-Logo, ProSAFE und ReadyNAS sind Marken oder eingetragene Marken von NETGEAR, Inc. und/oder seinen Tochtergesellschaften in den Vereinigten Staaten und/oder anderen Ländern. Alle anderen hierin erwähnten Markennamen dienen ausschließlich der Identifizierung und können Warenzeichen ihrer jeweiligen Inhaber sein. Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden.

© 2015 NETGEAR, Inc. Alle Rechte vorbehalten.

NETGEAR®

www.netgear.de
089-45242-9400
vertrieb@netgear.com